

## 【講義内容】15:30-16:30(60分)

- ◆他人に物事を説明するとき、どのような点に注意 すれば良いのであろうか。説明したい事柄を理解 しておくことは当然だが、それ以外にどの様な点 を考慮すべきなのか。本講演では「伝えること」 を考える際の端緒を紹介できればと考えている。
- ◆大学生活に限らず、広く社会では人と意見交換をする。自分の意見や伝えたい情報を理解してもらおうと言葉を発するが、誤解なく完全に相手に伝わっているのであろうか。伝えることの背景にまで踏み込んで皆さんと「伝えること」や「考えること」を一緒に考察できればと思っている。

2

### 1. 専門

- ◆ (天文学)
- ◆ (工学(機械系))
- ◆統計学:
  - ◆データに内在する構造を見つける、探索する
  - ◆諸科学の支援: 医学、工学、農学、心理学、経済学、...
- ◆教育工学:
  - ◆コンサルテーションシステム、学習診断
- ◆高等教育論:
  - ◆共通試験のあり方、入試・高大接続のあり方、 "良い"選抜とは?どうやって評価する?
- ◆所属: 基幹教育院、アドミッションセンター(兼務)

### 2. これまでの担当講義、経験

- ◆統情報処理(プログラミング): '86~'92
- ◆システム最適化論: '96
- ◆統計解析、推測統計: '96~'97, '99~'08
- ◆能力測定法特論: '04~'08
- ◆少人数セミナー: '12, '13
- ◆基幹教育セミナー: '14(2クラス)
- ◆課題協学科目: '14
- ◆最近の講演:
  - ◆学会、研究会、講演会
  - ◆進学説明会、高校生、PTA、高校教員

10

### 3. 開講動機(1/2)

- ◆出会い
  - ◆S1先生の言葉:「あんた、面白いねぇ」
  - ◆T1先生の言葉:「一度話をしてみたかった」
  - ◆S2先生の講義態度とその評価
  - •
- ◆少なくない講義・講演を聞いての印象・経験
  - ◆何か違うぞと感じることがあった
  - ◆説明順
  - ◆講演時間
  - ◆要点のまとめ方

# 3. 開講動機(2/2)

- ◆コミュニケーションって何? どのような情報が交換されているのか?
- ◆何が伝わっている、伝わっていないのか?
- ◆人への伝達の流儀
- ◆人と話していて、面白いなぁと感じることがある
  - ◆話題の持ち方、キャラクター、本人の興味·関心
- ◆言葉(文字列)以外に伝わっているものが ありそうだ: 過去のいくつかの経験から
- ◆語彙、抑揚、身ぶり、…以外の何か
  - ◆得体の知れないもの

### 4. 講義の目標

- ◆伝えるという行為は どの様なことを集結して行っているのか?
- ◆相手のことを考えて伝えるには 何に注意すれば良いのか?
- ◆伝える技術を獲得することによって、他人が (無意識に/意図的に)表現しなかった事項を 察知する能力が付けられるのではないか?
- ◆(常時)考える習慣を身に付ける
- ◆外側ではなく、「中身」を見抜く力を付ける
- ◆"アクティブラーナー"になるための動機付け?

# 4. 講義の目標 (おことわり)

- ◆「プレゼンテーション能力」や 「コミュニケーション能力」、「論理的思考力」が 直接的に醸成される講義ではない
- ◆ そもそも「コミュニケーション能力」
  - ◆非常に複雑な事項を「ひとまとめ」にして表現している
  - ◆むしろ「使い方」に注意
- ◆副題「プレゼンテーションの向こう側」の意味
  - ◆上手いプレゼンテーションができることを 目指しているわけではない
  - ◆会話・言葉を発していることによって 何が伝わっているのでしょう/伝わらないのでしょう。

### 5. 講義の進め方 (15回)

- www.artsci.kyushu-u.ac.jp/~hayashi/kougi/presentation/
- ◆「伝えることの真髄 △ 林」で検索: 11月22日朝の時点では
  - 第 1回 本講義の目的と全体的な流れの紹介
  - 第 2回 伝えるための準備
  - 第 3回 登壇時に心掛けること & 参考ビデオ
  - 第 4回 各自でプレゼンテーションをしてみよう
  - 第 5回 提示資料の作り方: PowerPoint編
  - 第 6回 グラフ、図、表の提示について
  - 第 7回 配付資料の作り方、落語(導入)
  - 第 8回「落語」に学ぶ
  - 第 9回 改良されたプレゼンテーションをしてみよう 第10回 Preziを使ってみよう&資料を見る際に

  - 第11回 完成させたプレゼンテーションをしてみよう(1/3) 第12回 完成させたプレゼンテーションをしてみよう(2/3)
  - 第13回 完成させたプレゼンテーションをしてみよう(3/3)
  - 第14回 まとめと今後の課題
  - 第15回 レポート作成、補足

6. 伝えるために必要なもの

- ◆ 伝えるための準備:「プレゼンテーション」を例に
  - ◆うまくなろうとするには、どのような準備が必要か?
  - ◆ 日頃心がけている事項(現在)
  - ◆どの様な心掛けをしてうまくなろうと計画しているか?(将来)
- 人にモノゴトを伝える際に重要な事項は?
  - ◆ 熟知している
  - ◆ 背景を知っている
  - ◆裏付けとなるデータを持っている

- 練習、抑揚、ジェスチャー、目の動き、 発声・スピード、アドリブ、質問への準備、...
- ◆ 他には?

10

# 7. 観点1: 聞くこと(1/2)

- ◆ 傾聴、他人の観察
- ◆ [提案] 各自が受講している講義を観察対象に
  - ◆ 講義を"斜め"に聞く
  - ◆ 批判的に聞く
- ◆「建設的な助言/批判」を行い続ける習慣を
  - ◆ 相手を傷付けないように
- ◆ お奨めの習慣:「二人居る自分」
  - ◆ 当事者の自分と、一歩引いて全体を見渡す自分
  - ◆ 両者それぞれで観察しだすと目につくもの: 気付き(?)
- ◆ 今まで受講してきて魅力的だと感じた講義が ありますか?どこが魅力的と感じましたか?

# 7. 観点1: 聞くこと(2/2)

- ◆教材:「良い物」を観る・触れる:
  - ◆ 良い講義、良い講演、良い落語、良い演劇、...
- ◆情景の表現力の醸成:映像を用いずに想像してもらう
  - ◆詩、漢詩、歌、落語、講談、.....
  - ◆ 読書(名著の)、ラジオの効用、演歌の効用(歌詞)、....
- ◆私の場合:良い先生、研究者、先輩、友達、 後輩、学生....に逢えたから
  - いろいろな経験をさせてもらった
  - ◆「良いxx」は単独では存在しないように思う
  - ◆『良い』: 良いかどうかの判断は 継続的に観察しておかないと判らない

# 7. 観点3: 話の構成

- ◆ 聴衆の期待に応える
  - ◆ 喜んでもらえるであろうと考える情報を準備・提供する
- ◆ 主張を明確にする
- ◆ ストーリーの重要性
- ◆ 発表内容の要素を挙げる
- ◆ 理解し易いように連結する
- ◆ストーリーの構築とその熟成: ひと晩置く等
  - ◆起承転結、序破急
  - ◆ 前の話を受けて後ろ側が進行する
  - ◆ 導入、提案、結論が一つの軸となる
  - ◆ 最終的な構成順序は必然で決まる

14

### 7. 観点2: 質問する習慣

- ◆ 質問をしてやろうという思考・態度
  - ◆ 是非養ったら良いと思っている能力
  - ◆ 受け身ではつまらない
- ◆ 質問するには?
  - ◆ 当該事項に興味を持つ、観察する、本質を掴む
  - ◆ 周辺事項を調べる
  - ◆ 恥ずかしがらない、...
- ◆ 会合では「1回は発声する」
  - ◆発表 or 質問

7. 観点4: 時間を守る

- ◆ 与えられた時間を最大限使う構成力
- ◆ まとめる力
- ◆ 聴衆の集中力
- ◆ (ただし、学生にはきつくは要求しない)

7. 観点∞: 他にも

- ◆ 今までの経験から書き溜めたもの
  - ♦http://www.artsci.kyushu-u.ac.jp/ ~hayashi/comp\_tips/presentation.html
  - ◆学会発表時に注意する事項
    - ◆ 人の話を聞くとき(準備段階として)
    - ◆ 発表の構成
    - ◆ 発表資料(提示資料)の作成
    - ◆配布資料の作成
    - ◆ 登壇時
    - ◆ 講演をお引き受けする際
    - ◆[番外編]コーディネーターの心得

HE.

### 8. プレゼンテーションは「技術」

- ●『プレゼンテーションは練習すれば 一定程度は上手になります。』
- ◆ 最低限の技術やマナーについては習得しましょう。
- ◆ うまいプレゼンテーションと、伝達内容の関係
  - ◆正の相関があると言えるのか? 中身も充実していると言えるのか?
- ◆「綺麗な」「手の込んだ」「凝った」プレゼンテーションでしたねと言われたいですか?
- ◆「あなたのアイディア・考えには興味を惹かれた」と 言われたくはないですか?
- ◆ 常に考える習慣

9. 言葉への興味

- ◆ 言葉: 伝えるための道具。考えるための道具。
- ◆ 語彙力、構成力、表現力、比喩力(?)、...
- ◆ 日本語(母語)の大切さ: 言語(日本語)運用能力
- ◆ 使うことに慎重にならざるを得ない語:
  - ◆「コミュニケーション能力」、「プレゼンテーションカ」、
  - ◆「人柄」、...
- ◆ 言葉では表わせない情報(雰囲気?)の伝播 <=== 言葉を越えるもの(?!)がありそうだ
- ▶日本語教育研究者との懇談
  - ◆ でも今だ判らず

前

備が

重

18

17

13

## 10. 理想的には

- ◆ 言いたいことを何でも言える話術
  - ◆伝えたい事項を相手に意図通り正しく発言
  - ◆相手を傷付けず、相手の心証を害さず
  - ◆意見を聞き入れてもらえる話し方
- ◆中身を見抜ける人ばかりの世界
  - ◆プレゼンテーションは簡素化(or 不要)できる。
- ◆"綺麗な"プレゼンテーションは邪魔
  - ◆中身が充実していたら、外見は重要ではない

19

#### 11. 残された課題

- ◆ 学生同士の意見交換時間の確保。 しかし本来は時間外に。
- ◆私が知らない技術・事項をご教示いただければ
- ◆ 2ビームを使ったプレゼンテーション、その必要性は?
- ◆ 理想のプレゼンテーションアプリケーションとは?
- ◆ 理想の"飛び道具"とは?
- ◆コーディネーターの心得
- ◆ 人の魅力、品の教育、教養の習得 <=== 飛躍あり?
- **.**..

20

### 12. まとめに代えて(1/2)

- ◆「伝えること」を考える=全てのことに通じる: 聞く、理解する、思考する、発案する、 説明する、自立する、...
  - ◆日本語(国語・母語)の重要性: 道具 <===> 英語(第一外国語)とは立場が異なる
- ◆ 人間観察を通して得られる知見
- ▼図、表、デザイン、絵で 騙されてはいけない・騙してはいけない
- ◆「実物大」、「等身大」の自分を相手に伝える力: 控え目/誇張も可能であろうが
- ◆ 年配者の洞察力・感受性(?)はあなどれない <=== 長年の経験から得られるものなのか? (詳細は不明) 21</p>

## 12. まとめに代えて(2/2)

- ◆ 聴衆に聞き入れてもらい易くする方策の工夫
  - ◆ 他人を気遣うこと、相手(聴衆)の立場に立った準備・説明
  - ◆ 相手の欲している情報を感じ取って提供:発表者、聴衆共
  - ◆ 周辺のいろいろな事項を調査・熟考する必要がある
- ◆ <u>日頃から</u>の感性・アンテナを磨くことで 中身は充実できるのでは?
- ◆「真の姿」、「本質」を掴む力
  - → プレゼンテーション技術の向こう側にあるもの(中身)を 見抜く力、眼力の獲得
- ◆ご期待にお応えできましたでしょうか?
  - ◆多少なりとも参考に or 端緒にしていただければ幸いです。

22

## 81. おまけ(蛇足)

- ◆「まくら」を考える楽しみ
- ◆ 話を始める前の導入部分
- ◆ 広辞苑によると
  - ◆ (6)前置きの言葉。落語家などが初めにつけて話す短い話。 「-を振る」
- ◆ 本題に入る前のウォーミングアップ
- ◆どういう人物なのかを知ってもらう動機付け

## 82. 参考文献

- ◆ ガー・レイノルズ著、プレゼンテーションZEN 第2版、 丸善出版、2,808円
- ◆ 諏訪 邦夫 著、発表の技法—計画の立て方からパソコン利用法まで、ブルーバックス、講談社、950円
- ◆ 池上 彰、伝える力、PHP研究所、864円









### 83. 魅力的な・秀逸な教材

- TED: Technology, Entertainment, Design.
  - http://www.ted.com/
- ◆ Translations Talks in 日本語
  - http://www.ted.com/talks?language=ja
- ◆ ハンス・ロスリング、地球規模の人口増加について
  - http://www.ted.com/talks/hans\_rosling\_on\_global\_population\_ngrowth?language=ja

25

- ◆ Yasuo SATO [佐藤 康雄] TEDxSeeds 2011
  - http://tedxseeds.org/talk/yasuo-sato-talks-2011/
- ▶ スーパープレゼンテーション: Eテレ(NHK)
  - http://www.nhk.or.jp/superpresentation/
- ◆ ラジオ番組: ラジオ深夜便: NHK ラジオ第1

皆さんへのメッセージ

- ◆健康に気をつけて有意義な大学生生活を
- ◆やりたいことを、やりたい時に、 やりたいように、やってみる。
- お役に立てることがあれば何なりとどうぞ
  - ◆統計学、教育工学、高等教育論(高大接続を中心に)
  - ◆最近は「ことば」、「コミュニケーション」にも興味 ===> 少人数セミナー「伝えることの真髄」
- ◆いつでも研究室(箱崎キャンパス)に遊びに来て